

# 'Bronwater van de A12' komt in Amerikaanse handen

6 januari 2022 07:02

**Het Amerikaanse Primo Water neemt het waterkoelerbedrijf Sip-Well uit het Vlaams-Brabantse Londerzeel over. Een overnameprijs is niet bekend.**

Voor kantoor- en thuiswerkers zijn ze al jaren een vertrouwde compagnon: de blauwe waterkoelers van het Belgische Sip-Well, dat water oppompt in zijn fabriek naast de A12 in Londerzeel. Onder het hoofdkantoor bevinden zich zes boorputten van 42 meter diep, waaruit zo'n 25 miljoen liter per jaar opgehaald wordt.

Het waterkoelerbedrijf ontstond in 1993, toen de Amerikaans-Israëlische ondernemer David Rubinstein naar België verhuisde en de typisch Amerikaanse 'water dispenser' voor op kantoor miste. Daarom richtte hij maar zelf een bedrijf op dat waterkoelers verhuurt. Klanten betalen maandelijks minstens 14 euro voor het systeem. Het water, dat in grote plastic flessen van 10 of 18,9 liter geleverd wordt, kost gemiddeld 60 cent per liter.

Bijna 30 jaar na de start valt Sip-Well nu in Amerikaanse handen. Het waterkoelerbedrijf wordt overgenomen door Primo Water, met hoofdzetel in Tampa, Florida. Een overnameprijs is niet bekend gemaakt.

Primo heeft op Wall Street een beurswaarde van 2,8 miljard euro en draait zo'n 2 miljard dollar jaaronzet. Sip-Well, dat naar eigen zeggen marktleider is in ons land, heeft 40.000 waterverdelers staan bij bedrijven en gezinnen. De omzet schommelde jarenlang rond de 20 miljoen euro, maar zakte in 2020 door de lockdowns en het thuiswerk terug tot 18,3 miljoen euro.

## 'Klaar voor sterke groei'

'De overname van Sip-Well, dat meer dan 20.000 klanten heeft, versterkt de aanwezigheid van Primo in West- en Centraal-Europa', klinkt het in een persbericht van het Amerikaanse waterbedrijf.

Sip-Well is enkel actief in België. Oprichter David Rubinstein, die niet meer operationeel actief is bij het bedrijf, liep een kater op bij een mislukt Duits avontuur en borg nadien zijn Europese dromen op. Ook experimenten in de koffiwereld, met eigen koffiemarken, draaiden de voorbije jaren op een sisser uit.

Primo wijst erop dat Sip-Well goed gepositioneerd is om sterk te groeien, omdat de waterconsumptie toeneemt als gevolg van factoren zoals een gezondere levensstijl, een beter milieubewustzijn en de hoge groei van de residentiële markt.

**Nico Schoofs, Pieterjan Neiryck**